

Conjunctuur bericht

2^e kwartaal 2017

11^e jaargang, nr. 39
30 augustus 2017



**VERENIGING
KIEPAUTO
BEDRIJVEN**

INHOUDSOPGAVE

Bedrijvigheid valt hoger uit

Omzet stijgt

Winst valt tegen

Hogere prijzen

Goed kwartaal

Juiste verhouding

Financieel aangesterkt

Dikke orderportefeuille

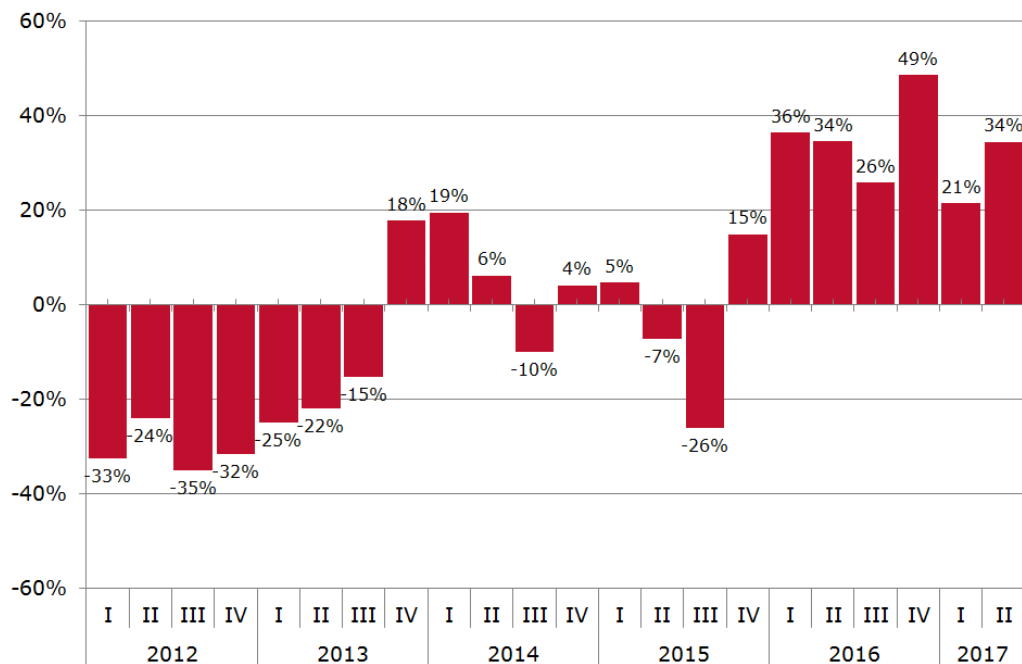
Hoogste niveau in 10 jaar

Ook tevreden

Commentaar en
opmerkingen

Ondernemers in het kiepautovervoer sluiten een uitstekend tweede kwartaal af. Hoewel de winst voor veel ondernemers moet zijn tegengevallen, zijn de bedrijvigheid, de omzet en de prijzen in het afgelopen kwartaal meegevallen. Het ondernemersvertrouwen binnen het kiepautovervoer staat op het hoogste niveau in tien jaar. Niet eerder werd een kwartaal zo positief beoordeeld als het tweede kwartaal 2017. De ordervoorraad voor het derde kwartaal is bijzonder groot. Driekwart van alle kiepautovervoerders is positief over de toekomst.

Ontwikkeling positieve minus negatieve antwoorden t.a.v. bedrijvigheid



Kwartaal vergeleken met zelfde kwartaal een jaar eerder. +% (meer/hoger) minus -% (minder/lager)

Bedrijvigheid t.o.v. zelfde kwartaal van voorgaand jaar

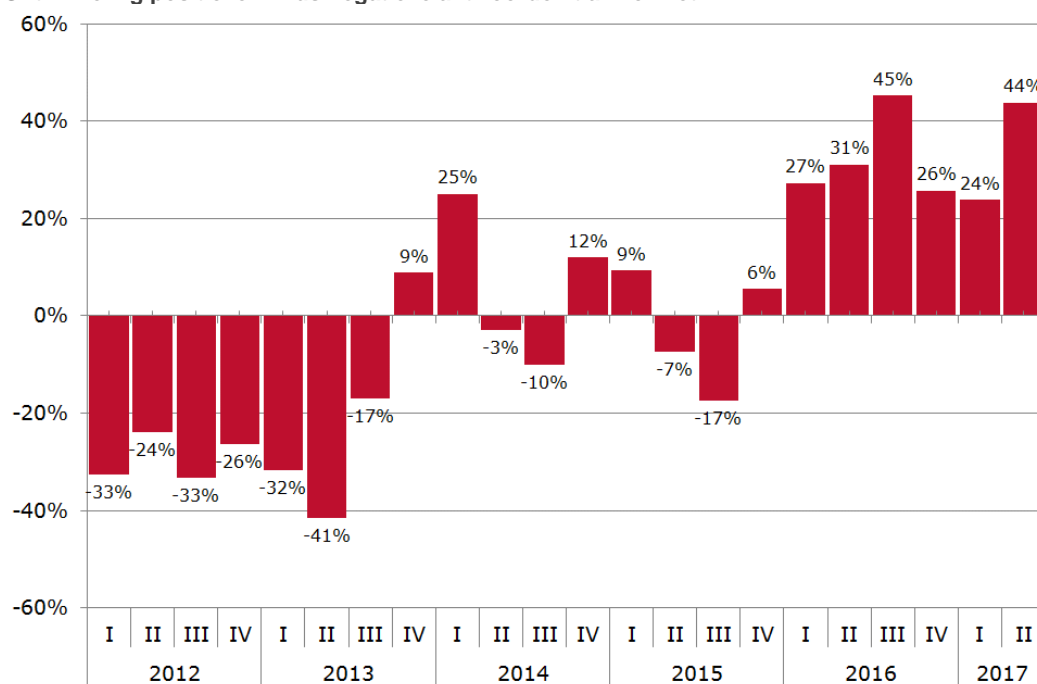
	kwartaal	stijging	gelijk	daling	indicator
2016	I	40,9%	54,5%	4,5%	7,5
	II	44,8%	44,8%	10,3%	7,4
	III	38,7%	48,4%	12,9%	6,9
	IV	54,3%	40,0%	5,7%	8,2
2017	I	42,9%	35,7%	21,4%	6,7
	II	43,8%	46,9%	9,4%	7,4
Verwachting	III	40,6%	53,1%	6,3%	7,4

Bedrijvigheid valt hoger uit

De bedrijvigheid in het 2^e kwartaal 2017 is voor veel kiepautovervoerders hoger uitgevallen dan waarop ze hadden gerekend. Eerder voorspelde 33% een hogere, 52% een gelijke, en 14% een lagere bedrijvigheid ten opzichte van het 2^e kwartaal van vorig jaar. Maar in de praktijk liggen de verhoudingen anders, want

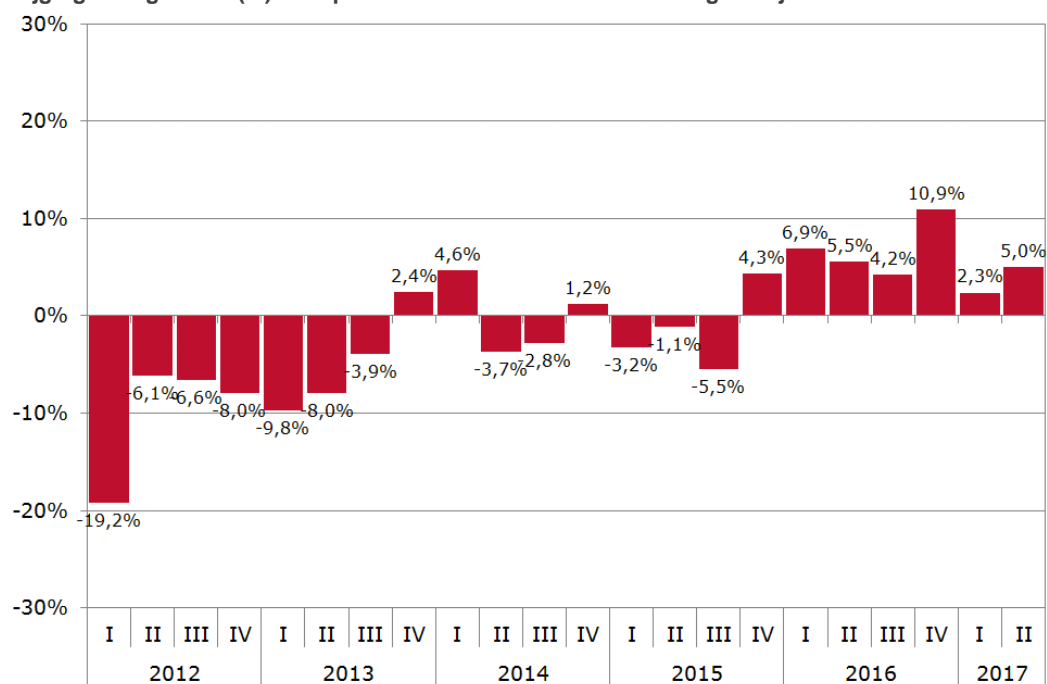
44% maakt melding van een hogere bedrijvigheid, 47% van een gelijke bedrijvigheid en 9% van een lagere bedrijvigheid. De stemmingsindicator voor het niveau van de bedrijvigheid stijgt van 6,7 naar 7,4. Voor het 3^e kwartaal voorspelt 41% van alle ondernemers in het kiepautovervoerders op jaarbasis een hogere bedrijvigheid, 53% voorspelt een gelijke bedrijvigheid en 6% voorspelt een lagere bedrijvigheid. Als deze voorspelling uitkomt, dan blijft de stemmingsindicator naast die van het 2^e kwartaal met 7,4 ongewijzigd.

Ontwikkeling positieve minus negatieve antwoorden t.a.v. omzet



Kwartaal vergeleken met zelfde kwartaal een jaar eerder. +% (meer/hoger) minus -% (minder/lager)

Stijging/daling omzet (%) ten opzichte van zelfde kwartaal in voorgaand jaar



Rekenkundig gemiddelde (indicatief)

Omzet stijgt

Net als het niveau van de bedrijvigheid valt ook het omzetniveau hoger uit dan eerder door kiepautovervoerders is voorspeld. Van deze ondernemers voorspelde 40% een hogere omzet in het 2^e kwartaal 2017 vergeleken met het 2^e kwartaal 2016. Maar in de praktijk is het percentage dat een hogere omzet in het 2^e kwartaal meldt met 53% veel hoger. Daarnaast voorspelde 47% een gelijke, en 13% een lagere omzet. In de praktijk meldt 38% een gelijke, en 9% een lagere omzet in relatie tot hetzelfde kwartaal in 2016. De stemmingsindicator voor het omzetniveau stijgt van 6,8 naar 7,9. Voor het 3^e kwartaal voorspelt 31% een hogere, 59% een gelijke, en 9% een lagere omzet ten opzichte van hetzelfde kwartaal in 2016. Gemiddeld

Begripsomschrijving:

De **Stemmingsindicator** zoals in dit bericht bedoeld, stelt TLN samen uit het percentage positieve en negatieve respondenten ten opzichte van het totaal aantal respondenten, waarbij de uitkomst wordt gewogen. Het minimum is 0, maximum is 10.

Bedrijvigheid = Mate waarin personeel en materieel actief worden ingezet (hoog/laag) voor het uitvoeren van het aantal toegenomen/afgenomen opdrachten

Omzet = Totaal van alle opbrengsten, behaald uit uitgevoerde opdrachten in een bepaalde periode

Winst = Restant van alle opbrengsten minus alle kosten in een bepaalde periode

Prijzen = Prijs per eenheid (km, uur, m2, etc.) die afgesproken en gerekend wordt voor een uitgevoerde opdracht

Vertrouwen (ondernemersvertrouwen) = Mate waarin de ondernemer rekt op een bedrijfseconomisch goede/slechte komende periode

Tevredenheid (ondernemers tevredenheid) = Mate waarin de ondernemer tevreden zijn over diverse belangrijke bedrijfsaspecten

Kostprijs = Totaal van alle gemaakte kosten om een opdracht uit te kunnen voeren

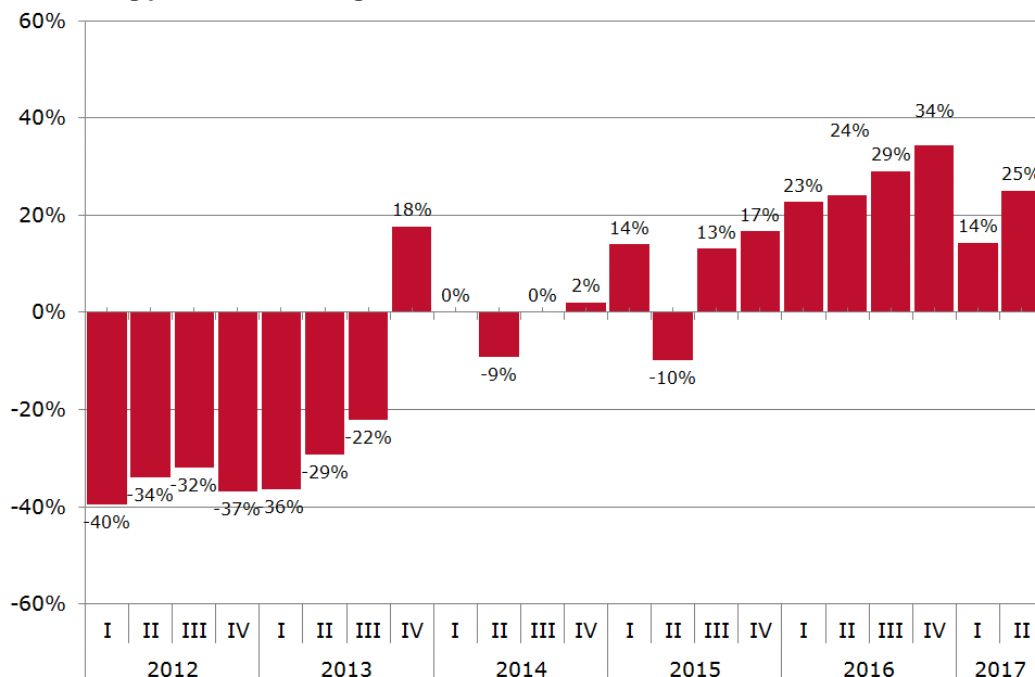
Kwartaalbasis = Kwartaal vergeleken met voorgaand kwartaal

Jaarbasis = Kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal van voorgaand jaar

(rekenkundig) is de omzet binnen het kiepautovervoer met 5% gestegen. In het voorgaande kwartaal steeg de omzet met 2,3%.

Omzet t.o.v. zelfde kwartaal van voorgaand jaar					
	kwartaal	stijging	gelijk	daling	indicator
2016	I	31,8%	63,6%	4,5%	7,0
	II	41,4%	48,3%	10,3%	7,2
	III	51,6%	41,9%	6,5%	8,0
	IV	40,0%	45,7%	14,3%	6,9
2017	I	45,2%	33,3%	21,4%	6,8
	II	53,1%	37,5%	9,4%	7,9
Verwachting	III	31,3%	59,4%	9,4%	6,7

Ontwikkeling positieve minus negatieve antwoorden t.a.v. winst



Kwartaal vergeleken met zelfde kwartaal een jaar eerder. +% (meer/hoger) minus -% (minder/lager)

Winst t.o.v. zelfde kwartaal van voorgaand jaar					
	kwartaal	stijging	gelijk	daling	indicator
2016	I	31,8%	59,1%	9,1%	6,8
	II	37,9%	48,3%	13,8%	6,8
	III	45,2%	38,7%	16,1%	7,1
	IV	48,6%	37,1%	14,3%	7,4
2017	I	35,7%	42,9%	21,4%	6,3
	II	37,5%	50,0%	12,5%	6,9
Verwachting	III	35,5%	58,1%	6,5%	7,1

Winst valt tegen

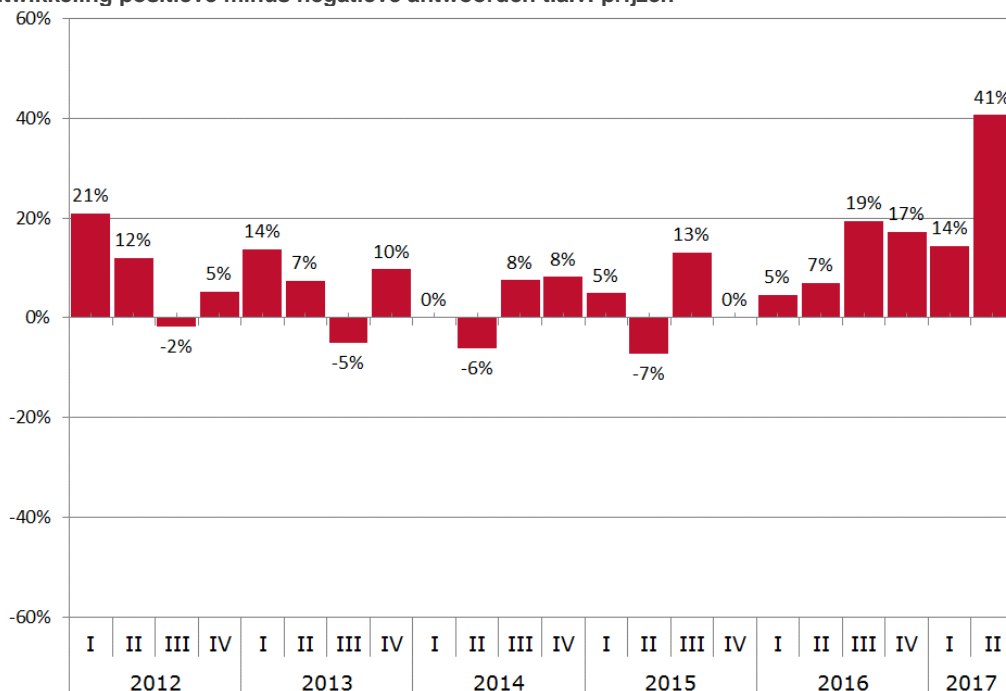
Vergeleken met het niveau van de bedrijvigheid en van de omzet, valt het winstniveau in het 2^e kwartaal tegen, ook al valt deze hoger uit dan in het voorgaande 1^e kwartaal. Bijna 53% voorspelde eerder dat de winst van het bedrijf in het 2^e kwartaal zou stijgen ten opzichte van het 2^e kwartaal 2016. Maar in de praktijk melden, met een aandeel van 38%, een stuk minder ondernemers een hogere winst. Het aantal kiepautovervoerders dat een gelijke winst voorspelde, had een aandeel van 42%. In de praktijk meldt 50% een gelijke winst. En het aantal dat een lagere winst voorspelde (5,3%) is in de praktijk vele malen groter (13%). De stemmingsindicator met betrekking tot het winstniveau stijgt van 6,3 naar 6,9. Voor het 3^e kwartaal 2017 rekt 35% op een stijging van de winst, 58% rekt op een gelijke winst en 7% rekt op een daling van de winst ten opzichte van het 3^e kwartaal 2016.

Los van het winstniveau zegt 72% van alle kiepautovervoerders het 2^e kwartaal af te sluiten met winst, 22% zegt quitte te spelen en 6% zegt het 2^e kwartaal met verlies af te sluiten. De stemmingsindicator met betrekking tot de financiële kwartaalafsluiting stijgt van 5,3 naar 7,9.

Financiële afsluiting afgelopen kwartaal

kwartaal		Winst	Quitte	Verlies	Indicator
2016	I	42,1%	36,8%	21,1%	4,6
	II	65,2%	21,7%	13,0%	7,2
	III	65,4%	23,1%	11,5%	7,2
	IV	75,9%	20,7%	3,4%	8,3
2017	I	48,5%	27,3%	24,2%	5,3
	II	71,9%	21,9%	6,3%	7,9

Ontwikkeling positieve minus negatieve antwoorden t.a.v. prijzen



Kwartaal vergeleken met zelfde kwartaal een jaar eerder. +% (meer/hoger) minus -% (minder/lager)

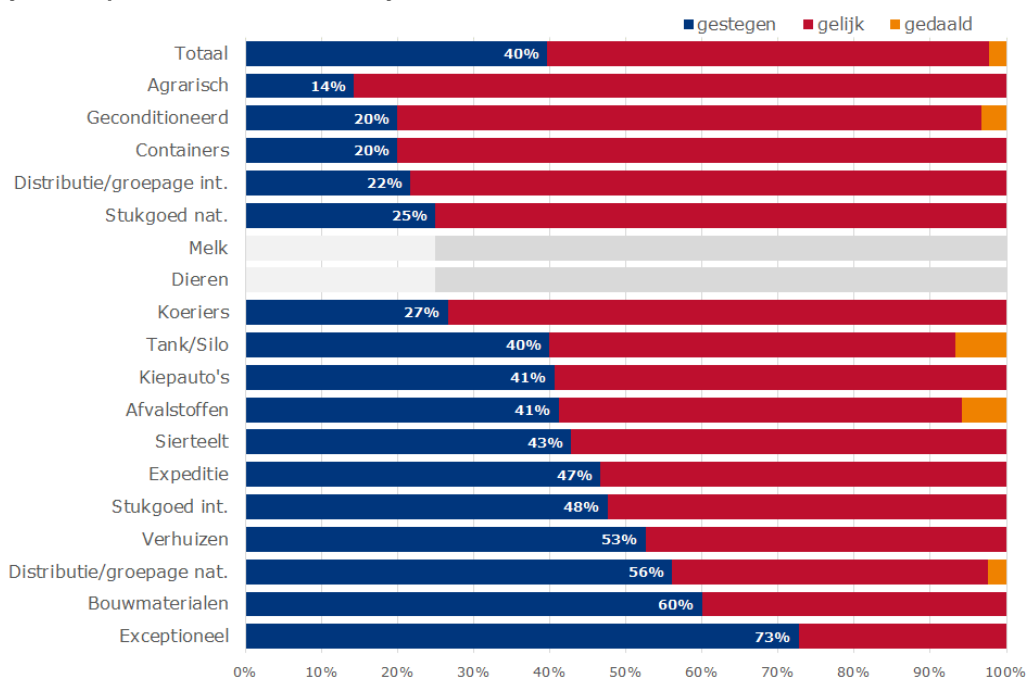
Hogere prijzen

Het niveau van de prijzen in het kiepautovervoerders is in het 2^e kwartaal flink gestegen. Uit de commentaren van ondernemers valt op te maken dat de prijsstijging voor een groot deel te maken heeft met het doorberekenen van gestegen loonkosten. Eerder voorspelde 23% van alle kiepautovervoerders hogere prijzen in het 2^e kwartaal ten opzichte van het 2^e kwartaal 2016. De rest (74%) voorspelde gelijke prijzen en een daling van de prijzen (3%). Maar in de praktijk meldt 41% dat de prijzen in het 2^e kwartaal zijn gestegen en 59% meldt gelijke prijzen. Geen enkele ondernemer maakt melding van een daling van de prijzen. De stemmingsindicator met betrekking tot het prijsniveau stijgt van 6,3 naar 7,7. Voor het 3^e kwartaal 2017 voorspelt 25% hogere, en 75% gelijke prijzen.

Prijzen t.o.v. zelfde kwartaal van voorgaand jaar

kwartaal		stijging	gelijk	daling	indicator
2016	I	9,1%	86,4%	4,5%	5,8
	II	10,3%	86,2%	3,4%	5,9
	III	19,4%	80,6%	0,0%	6,6
	IV	20,0%	77,1%	2,9%	6,4
2017	I	19,0%	76,2%	4,8%	6,3
	II	40,6%	59,4%	0,0%	7,7
Verwachting	III	25,0%	75,0%	0,0%	7,9

Prijsniveau per deelmarkt, soort bedrijf of soort vervoer, 2^e kwartaal 2017

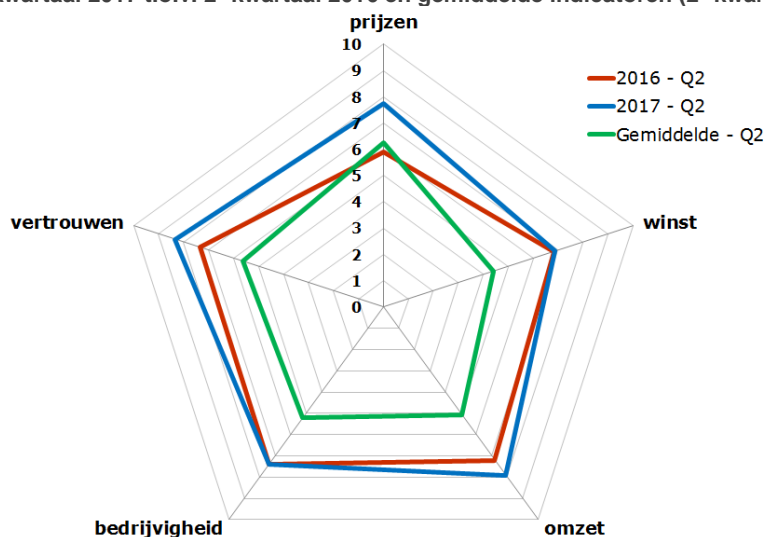


De respons van bedrijven in het vervoer van melk (RMO) en in het vervoer van levende dieren is naar verhouding te laag voor het presenteren van een betrouwbare verdeling in percentages

Kwartaaloordeel ondernemers in het kiepautovervoer

	2015		2016				2017		
	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II
Zeer goed kwartaal	0,0%	0,0%	1,9%	4,5%	3,4%	12,9%	5,7%	2,4%	9,4%
Goed kwartaal	29,3%	17,4%	27,8%	40,9%	31,0%	29,0%	45,7%	33,3%	43,8%
Normaal kwartaal	36,6%	52,2%	46,3%	40,9%	51,7%	48,4%	37,1%	42,9%	40,6%
Slecht kwartaal	31,7%	30,4%	24,1%	13,6%	13,8%	9,7%	11,4%	14,3%	6,3%
Zeer slecht kwartaal	2,4%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	7,1%	0,0%
indicator:	5,1	4,8	5,9	7,5	6,8	8,0	8,0	6,0	8,6

2^e kwartaal 2017 t.o.v. 2^e kwartaal 2016 en gemiddelde indicatoren (2^e kwartalen)



Goed kwartaal

Het 2^e kwartaal 2017 is voor bedrijven in het kiepautovervoer een 'goed' kwartaal. Alle belangrijke indicator vallen per indicator hoger uit dan de gemiddelde indicatoren. Vergeleken met het 2^e kwartaal 2016 zijn het niveau van de bedrijvigheid en van de winst gelijk. De indicatoren met betrekking tot de omzet, de prijzen en het ondernemersvertrouwen vallen hoger uit. Het merendeel van alle kiepautovervoerders (53%)

spreekt over een '(zeer) goed' kwartaal, 41% spreekt over een 'normaal' kwartaal, zoals een 2^e kwartaal behoort te zijn en 6% spreekt over een 'slecht' kwartaal. Het kwartaaloordeel van kiepautovervoerders over het 2^e kwartaal 2017 is met een stemmingsindicator van 8,6 het beste oordeel in meer dan 8 jaar. Dat het kiepautovervoer ook andere tijden kent blijkt wel uit kwartaaloordeelen in het verleden. Zo werd het 1^e kwartaal 2013 door 11% van alle kiepautovervoerders als 'goed' kwartaal beoordeeld. Daarnaast vond 66% dit kwartaal een '(zeer) slecht' kwartaal. De stemmingsindicator bleef toen steken op 1,5.

Bezetting kiepauto-bedrijven									
	2015			2016				2017	
	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II
Bezetting personeel									
Juiste verhouding	64,9%	76,2%	63,3%	75,0%	63,6%	51,9%	71,4%	59,4%	61,5%
Overschot	10,8%	14,3%	24,5%	18,8%	4,5%	3,7%	3,6%	28,1%	3,8%
Tekort	24,3%	9,5%	12,2%	6,3%	31,8%	44,4%	25,0%	12,5%	34,6%
Bezetting materieel									
Juiste verhouding	50,0%	60,9%	58,0%	52,6%	70,8%	59,3%	57,1%	48,4%	52,0%
Overschot	30,0%	26,1%	32,0%	36,8%	12,5%	18,5%	10,7%	38,7%	12,0%
Tekort	20,0%	13,0%	10,0%	10,5%	16,7%	22,2%	32,1%	12,9%	36,0%
Indicator personeel:	6,2	5,2	4,8	4,8	7,0	7,7	6,7	4,6	7,2
Indicator materieel:	5,0	4,8	4,3	4,1	5,7	5,7	6,7	4,1	6,8

Juiste verhouding

Bij de meeste kiepautovervoerders was, met een aandeel van 62%, de verhouding tussen het werk en de beschikbare capaciteit aan arbeidskrachten in het 2^e kwartaal goed in balans; 4% maakt melding van een overschot aan arbeidscapaciteit en 35% maakt melding van een tekort. Wat de verhouding tussen het werk en de beschikbare capaciteit aan materieel betreft, was de balans bij 52% in orde, 12% maakt melding van een overschot en 36% maakt melding van een tekort aan materieel.

Ontwikkeling financiële positie van bedrijven in het kiepautovervoer										
	2015				2016				2017	
	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II
Zeer sterk (ruim voldoende cashflow, ruim voldoende eigen vermogen)	10,5%	0,0%	4,8%	4,1%	4,8%	3,8%	17,2%	8,8%	2,6%	9,4%
Sterk (voldoende cashflow, voldoende eigen vermogen)	28,9%	47,4%	33,3%	40,8%	28,6%	34,6%	41,4%	35,3%	43,6%	46,9%
Noch sterk, noch zwak	50,0%	44,7%	52,4%	40,8%	61,9%	50,0%	31,0%	47,1%	46,2%	37,5%
Zwak (onvoldoende cashflow, onvoldoende eigen vermogen)	10,5%	7,9%	9,5%	6,1%	0,0%	11,5%	10,3%	2,9%	5,1%	6,3%
Zeer zwak (bijna of geen cashflow, bijna of geen eigen vermogen)	0,0%	0,0%	0,0%	8,2%	4,8%	0,0%	0,0%	5,9%	2,6%	0,0%
indicator:	7,7	7,7	7,3	7,0	7,1	7,2	9,1	7,6	7,6	8,8

Financieel aangesterkt

Nu het kiepautovervoer enigszins aantrekt, sterken meer en meer bedrijven in het kiepautovervoer financieel aan. Bij de laatste meting zegt 56% van alle kiepautovervoerders dat de financiële positie van zijn bedrijf '(zeer) sterk' is, waarbij er ruim voldoende cashflow en ruim voldoende eigen vermogen aanwezig is. Daarnaast zegt 38% van hen dat de financiële positie van zijn bedrijf 'noch sterk, noch zwak' is. In het voorgaande kwartaal was dat nog 46%. En tot slot zegt 6% dat de financiële positie van zijn bedrijf 'zwak' is, waarbij onvoldoende cashflow en onvoldoende eigen vermogen aanwezig is. De stemmingsindicator met betrekking tot de financiële positie van het bedrijf stijgt van 7,6 naar 8,8.

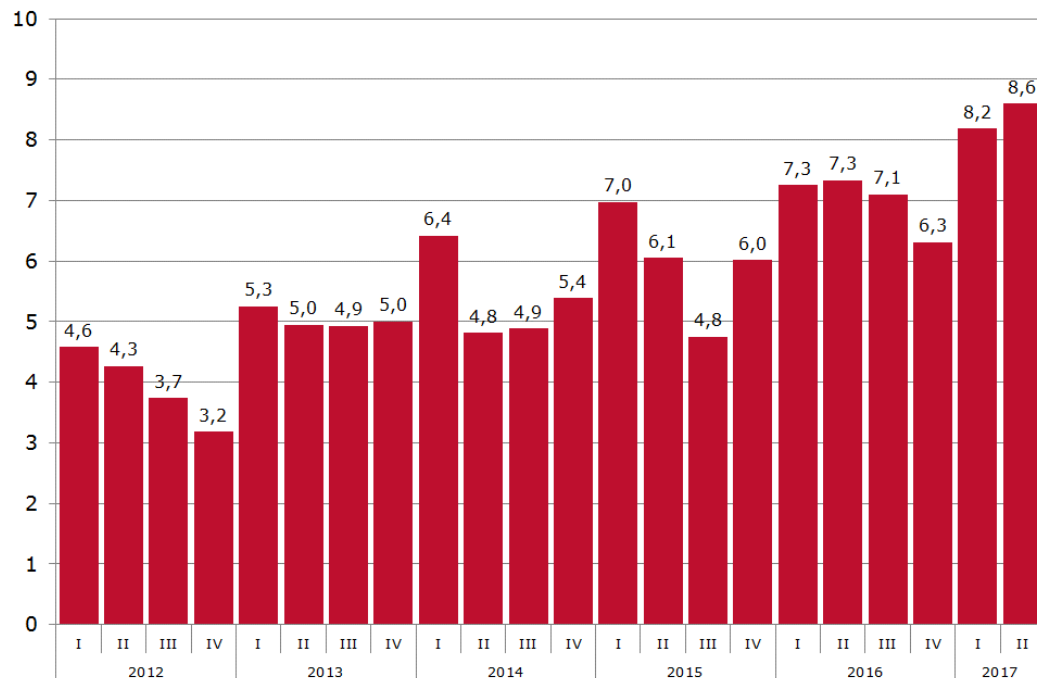
Ontwikkeling orderportefeuille / aantal orders voor de komende periode									
	2015		2016				2017		
	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III
Zeer veel, ruim voldoende	2,9%	0,0%	0,0%	5,6%	8,7%	0,0%	0,0%	5,3%	10,0%
Veel, voldoende	17,1%	11,1%	23,9%	38,9%	39,1%	44,0%	40,0%	42,1%	53,3%
Niet veel, niet weinig	62,9%	55,6%	45,7%	50,0%	39,1%	40,0%	40,0%	47,4%	33,3%
Weinig, onvoldoende	14,3%	27,8%	23,9%	5,6%	13,0%	12,0%	16,7%	2,6%	3,3%
Zeer weinig, ruim onvoldoende	2,9%	5,6%	6,5%	0,0%	0,0%	4,0%	3,3%	2,6%	0,0%
indicator:	5,7	4,0	4,8	7,9	7,9	6,8	6,4	8,0	9,4

Dikke orderportefeuille

Kiepautovervoerders beschikken gemiddeld genomen over een dikke orderportefeuille voor het komende kwartaal. De orderportefeuille voor het 3^e kwartaal is overigens de dikste sinds de eerste meting in het 1^e

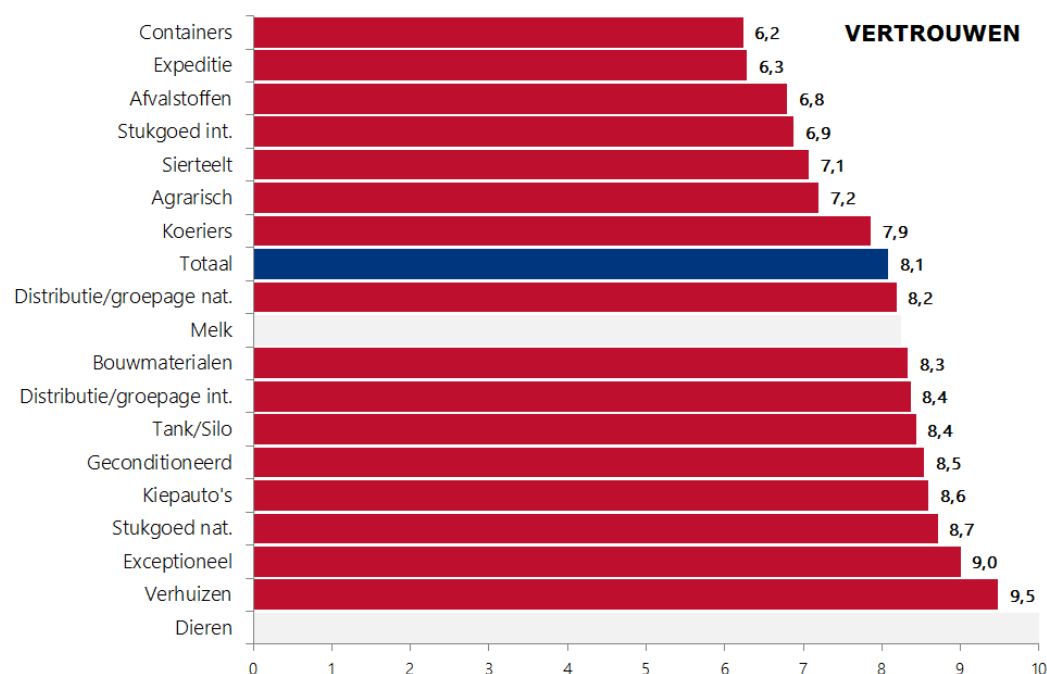
kwartaal 2009. Van alle kiepautovervoerders zegt 10% te beschikken over 'zeer veel' nog uit te voeren orders, 53% zegt over 'veel' order te beschikken en bij 33% kan er nog wel wat bij. Zij beschikken over 'niet veel, maar ook niet over weinig' orders te beschikken. En een kleine groep van 3% zegt over 'weinig' orders te beschikken. Een aantal kiepautovervoerders meldt elk kwartaal dat ze niet met een orderportefeuille of ordervoorraad werken. Per dag of per week ontvangen deze bedrijven orders die dezelfde dag of week worden uitgevoerd. Voorspellen hoe een komend kwartaal eruit gaat zien is voor deze bedrijven moeilijk. De stemmingsindicator met betrekking tot de ordervoorraad stijgt van 8,0 naar 9,4.

Ontwikkeling stemmingsindicator niveau ondernemersvertrouwen



Hoogte stemmingsindicator m.b.t. het ondernemersvertrouwen wordt bepaald door vergelijk met het voorgaande kwartaal

Stemmingsindicator niveau ondernemersvertrouwen naar soort vervoer, activiteit of soort bedrijf 2^e kwartaal 2017



Hoogte stemmingsindicator m.b.t. het ondernemersvertrouwen wordt bepaald door vergelijk met het voorgaande kwartaal. De respons van bedrijven in het vervoer van melk (RMO) en in het vervoer van levende dieren is naar verhouding te laag voor het berekenen van een betrouwbare stemmingsindicator

Hoogste niveau in 10 jaar

Het ondernemersvertrouwen in het kiepautovervoerders staat met een indicator van 8,6 op het hoogste niveau in 10 jaar. Van alle kiepautovervoerders is 59% positief gestemd, 38% neutraal en 3% is negatief

gestemd. In mindere tijden lagen de verhoudingen wat het ondernemersvertrouwen betreft, totaal anders. Zo was in het 4^e kwartaal 2012 slechts 5% van alle kiepautovervoerders positief, 47% was neutraal en 48% was negatief. Dit leverde toentertijd een stemmingsindicator op van 3,2. Bij de laatste meting stijgt de stemmingsindicator voor het niveau van vertrouwen van 8,2 naar 8,6. Overigens behoren kiepautovervoerders met een indicator van 8,6, samen met ondernemers bij bedrijven in het vervoer van stukgoederen binnen Nederland (8,7), bij bedrijven in het exceptionele vervoer (9,0) en ondernemers bij verhuurbedrijven (9,5) tot de ondernemers met het hoogste ondernemersvertrouwen. Het vertrouwen van kiepautovervoerders was lange tijd ver te zoeken. Maar sinds het 1^e kwartaal 2016 is het tij gekeerd.

Ontwikkeling ondernemers tevredenheid over diverse bedrijfsaspecten

	Bedrijvigheid	Omzet	Winst	Prijzen	Orderportefeuille	Bezetting	Liquiditeit	Concurrentiepositie	Tevredenheid totaal
1e kwartaal 2017									
Zeer tevreden	8%	8%	5%	0%	8%	11%	8%	10%	7%
Tevreden	51%	51%	41%	28%	43%	42%	53%	55%	45%
Noch tevreden, noch ontevreden	24%	21%	36%	35%	30%	32%	25%	25%	28%
Ontevreden	11%	15%	13%	28%	13%	11%	13%	8%	14%
Zeer ontevreden	5%	5%	5%	10%	8%	5%	3%	3%	5%
Stemmingsindicator	8,0	7,8	7,1	4,4	7,2	7,8	8,3	8,9	7,4
<i>ontwikkeling</i>	-	-	+	+	+	+	-	+	+
2e kwartaal 2017									
Zeer tevreden	20%	19%	16%	9%	17%	14%	19%	16%	16%
Tevreden	60%	53%	42%	16%	50%	59%	45%	52%	47%
Noch tevreden, noch ontevreden	17%	19%	16%	41%	23%	24%	29%	32%	25%
Ontevreden	3%	9%	23%	31%	10%	3%	6%	0%	11%
Zeer ontevreden	0%	0%	3%	3%	0%	0%	0%	0%	1%
Stemmingsindicator	10,0	10,0	8,0	5,3	9,5	10,0	9,8	10,0	9,2
<i>ontwikkeling</i>	+	+	+	+	+	+	+	+	+

Stemmingsindicator ondernemerstevredenheid per soort vervoer of activiteit

Soort vervoer, activiteit of soort bedrijf	2014		2015		2016				2017				+/-
	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	
Afvalstoffen	7,5	6,7	7,4	7,1	7,6	8,1	8,2	7,5	8,4	8,8	8,1	8,3	+
Agrarisch	8,1	8,1	7,9	6,9	7,9	8,1	8,3	7,5	8,5	8,2	8,7	8,5	-
Bouwmaterialen	6,1	6,3	7,2	8,1	6,7	8,0	7,0	7,5	8,2	8,4	8,0	8,5	+
Containers	7,2	6,9	6,9	6,6	6,0	6,8	7,0	6,9	7,9	7,1	7,9	8,2	+
Dieren	9,7	9,5	7,5	7,5	9,3	10,0	9,0	10,0	9,2	8,8	10,0	10,0	-
Distributie/groepage int.	6,8	7,8	8,0	8,1	8,1	8,6	8,8	8,0	8,5	7,9	8,8	9,3	+
Distributie/groepage nat.	7,7	7,6	7,2	7,4	7,3	7,0	7,7	8,8	9,1	8,5	8,2	8,0	-
Exceptioneel	9,5	8,0	7,7	9,7	7,7	8,4	9,6	9,1	9,7	8,4	7,8	9,1	+
Geconditioneerd	7,6	7,7	7,5	8,4	8,6	8,6	8,2	8,6	8,4	8,1	8,4	8,8	+
Kiepauto's	6,1	5,5	5,7	5,9	5,3	5,9	6,9	7,5	7,6	7,3	7,4	9,2	+
Koeriers	7,5	7,6	6,9	7,0	8,3	7,3	9,0	8,7	8,5	8,9	8,5	8,5	+
Melk	10,0	9,9	6,5	9,1	9,2	10,0	9,3	8,3	9,9	8,7	10,0	9,4	-
Sierteelt	7,3	6,8	8,7	8,2	7,2	8,3	7,7	8,0	7,9	7,1	7,3	8,7	+
Stukgoed int.	7,3	7,5	7,1	7,8	8,7	9,0	7,1	7,3	7,9	6,6	6,0	7,1	+
Stukgoed nat.	8,1	7,6	7,6	7,1	8,0	8,1	8,0	8,9	8,0	8,0	10,0	10,0	-
Tank/Silo	6,6	7,4	7,8	8,4	9,1	7,8	8,5	7,9	7,9	8,4	7,6	8,5	+
Verhuizen	5,7	7,4	6,5	9,4	7,7	8,3	7,9	7,1	8,6	9,0	7,7	8,9	+
Expeditie	8,0	9,0	9,2	8,4	8,2	8,2	8,2	7,8	7,4	7,6	8,1	8,5	+
Totaal	6,9	7,4	7,3	7,5	7,6	7,7	7,8	7,9	8,1	8,3	8,2	8,6	+

Ook tevreden

Ondernemers in het kiepautovervoer hebben niet alleen steeds meer vertrouwen in de toekomst, ze zijn daarnaast ook meer en meer tevreden over enkele belangrijke bedrijfsaspecten. Zo is de tevredenheid over de bedrijvigheid, de omzet, de winst, de prijzen, de orderportefeuille, de bezetting, de liquiditeit en de concurrentiepositie van het bedrijf ten opzichte van het voorgaande kwartaal flink gestegen. Het meest

Colofon

Het Conjunctuurbericht Nederlands Beroepsgoederenvervoer over de weg, deelmarktrapportage Kiepautobedrijven is een uitgave van Transport en Logistiek Nederland. De gegevens in dit conjunctuurbericht zijn gebaseerd op resultaten uit een enquête die elk kwartaal wordt afgenomen onder leden van de Vereniging Kiepauto Bedrijven (VKB). De gegevens in deze uitgave hebben betrekking op de periode april t/m juni 2017.

Hoewel bij het samenstellen van dit conjunctuurbericht de uiterste zorgvuldigheid is betracht, wordt aansprakelijkheid voor eventuele onjuistheden door Transport en Logistiek Nederland niet aanvaard, noch aansprakelijkheid voor schade, van welke aard dan ook, die het directe of indirecte gevolg is van handelingen en/of beslissingen die (mede) gebaseerd zijn op de informatie in dit bericht.

Uitgave

Transport en Logistiek Nederland, afdeling Research, Boris Pasternaklaan 22, Postbus 3008, 2700 KS Zoetermeer, Telefoon 088 4567111, fax 088 4567200

Onderzoek, samenstelling en redactie

Afdeling Research, Eric Doppert

Nadere inlichtingen

Afdeling Research, telefoon 088 4567126, fax 088 4567233, E-mail: edoppert@tln.nl

© Bronvermelding is verplicht. Verveelvoudiging voor eigen gebruik of intern gebruik is toegestaan.

tevreden zijn kiepautovervoerders momenteel over de bedrijvigheid (10,0), de omzet (10,0), de bezetting (10,0) en de concurrentiepositie (10,0). Relatief het minst tevreden zijn ze over de prijzen (5,3). Over de prijzen is 25% '(zeer) tevreden', 41% is 'noch tevreden, noch ontevreden' en 35% is '(zeer) ontevreden'. De stemmingsindicator met betrekking tot de algemene tevredenheid stijgt van 7,4 naar 9,2. Kiepautovervoerders waren een lange periode ontevreden. Zes jaren vóór het jaar 2016 kwam de stemmingsindicator met betrekking tot de ondernemers tevredenheid elk kwartaal niet boven de 6,0 uit. In het 1^e kwartaal 2016 kwam deze indicator met 6,9 voor het eerst boven de 6,0 uit. In de daaropvolgende kwartalen kwam de indicator elke kwartaal boven de 7,0 uit tot het de laatste meting. Bij de laatste meting in het 2^e kwartaal 2017 stijgt deze stemmingsindicator naar 9,2.

Ontwikkeling respons bedrijven in het kiepautovervoer op TLN conjunctuurenquête

	2014			2015			2016			2017			
	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II
Uitgenodigd	416	416	412	415	407	405	400	392	407	403	398	397	390
Respons	53	36	68	50	40	43	63	34	43	57	35	42	32
Respons %	13%	9%	17%	12%	10%	11%	16%	9%	11%	14%	9%	11%	8%

Commentaar en opmerkingen:

- Is het niet mogelijk om de regelgeving te vereenvoudigen, zodat het voor iedereen duidelijk is. Er komen allen maar regels bij
- TLN poldert teveel met de overheid. Ik zie de overheid meer als een remmende factor die bestreden moet worden. Ik begrijp de dilemma's in hun afwegingen maar toon dan maar daadkracht en verander dan niet meer om de haverklap, dan kunnen we daar op een lange termijn mee rekenen. Er moet weer geld verdiend worden in dit land vooraleer we het kunnen spenderen. De marges zijn overal flinterdun en een economische crisis is weer in de maak. En verklaar de oorlog aan Brussel. Daar willen ze Nederland alleen maar naar beneden nivelleren.
- Door investeringen op verkeerde moment (door slecht advies accountant) is onze cashflow erg laag. Dit herstelt zich in vierde kwartaal
- Alle in te huren diensten worden duurder
- Alles wordt duurder. Prijzen blijven al 10 jaar achter
- Door langdurige ziekte van 1 eigenaar is werk teruggelopen dus inzet uren per auto omlaag gegaan. Dit zal derde kwartaal weer rechtgetrokken worden
- Hogere afschrijving, aanpassingsbegin lonen, verzekeringen
- Huur onroerend goed (tekort aan opslagruimte), lonen hoger, verzekeringspremies, overheidsheffingen
- Minder inhuur auto's door eigen auto's
- Nieuwe CAO in de tarieven proberen te verrekenen
- Waar mogelijk loonkostenstijging doorberekenen
- De ontwikkelingen gaan erg snel. Het zou wel eens moeilijk kunnen worden om dat als kleiner bedrijf bij te kunnen houden
- Behoorlijke omzet te halen, maar met slechte prijzen: rekenen we met een minimale marge dan is de concurrentie nog gigantisch. De doorslag geeft dan kwaliteit, afspraken nakomen en vooral de gunfactor door vriendelijk te blijven. Je moet tegenwoordig helemaal op-en-top diplomaat zijn. Alles moet kloppen, nooit verzaken
- Genoeg werk
- Onze orderportefeuille is goed gevuld
- We kunnen door voldoende opdrachten goed vooruit met het werk
- Belangrijk contract gaat in uitvoering
- Wij gaan de auto's dubbel bemannen zodat er meer nachtritten gedaan kunnen worden